

Area Sales Manager - Nord Ovest Italia

Entrate a far parte del nostro team e unitevi al nostro MONDO SENZA CHIAVI!

Volete fare la differenza, siete entusiasti delle tecnologie innovative e condividete lo spirito di un'azienda di medie dimensioni in rapida crescita? Allora creiamo il mondo di domani.

Con dedizione, impegno e divertimento, il nostro Team Sales International garantisce esperienze uniche ai clienti. Cosa offriamo in cambio? Un ambiente di lavoro molto flessibile, un alto livello di sviluppo dei talenti e responsabilità che crescono con voi.

Area Sales Manager Nord Ovest Italia

Home office / Attività di viaggio / A tempo pieno

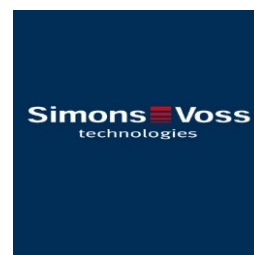
COSA VI ASPETTA

- SimonsVoss offre ai propri clienti una tecnologia innovativa e opera su un mercato di prospettiva dove è possibile realizzare le proprie ambizioni di crescita personali in un contesto di respiro internazionale
- Ambiente stimolante, Team di lavoro molto compatto e attento alle esigenze di ogni membro e brevi percorsi di incontro con il management
- Acquisizione di nuovi clienti e costruzione di relazioni qualitative, guida dei partner sugli obiettivi di business, elaborazione di offerte, negoziazione e conclusione della vendita
- Sviluppo di nuovi progetti presso i clienti finali
- La risorsa riporterà al Country Manager Italia

COSA CERCHIAMO

- Propensione all'individuazione di soluzioni adatte alle esigenze dei clienti e competenza in tutte le fasi del processo di vendita: capacità di identificare opportunità commerciali e applicazione di strategie di breve, medio e lungo termine in accordo con il Country Manager Italia
- Motivazione al successo, la risorsa dovrà acquisire e sviluppare una conoscenza approfondita e sempre aggiornata delle condizioni di mercato
- Ottime capacità organizzative e di forecast, orientamento al risultato
- La capacità di collaborazione proattiva col Team è essenziale
- Disponibilità a trasferte e alla partecipazione ad eventi
- Buona conoscenza della lingua inglese (parlata e scritta). La comunicazione con la casa madre, nonché il training, avverrà completamente in inglese
- È auspicata un'esperienza nel settore del controllo degli accessi e/o dei sistemi di chiusura digitali wireless

CHI SIAMO



Digitale wireless

Oltre 25 anni fa, abbiamo aperto la strada al mercato dei sistemi di chiusura con una tecnologia unica. Oggi siamo uno dei leader tecnologici per i sistemi di chiusura e controllo accessi digitali wireless. Le nostre soluzioni combinano funzionalità, estetica e alta qualità senza compromessi, il tutto Made in Germany. Con la sede centrale vicino a Monaco, gli impianti di produzione vicino a Jena e le filiali in Europa, abbiamo installato oltre quattro milioni di sistemi di chiusura in tutto il mondo. Siamo orgogliosi di essere un'azienda in crescita dinamica e allo stesso tempo solida.

Creativa e collegiale

Dietro tutti i nostri successi ci sono persone che fanno la differenza e contribuiscono a plasmare il futuro. I nostri circa 500 dipendenti sono entusiasti della nostra tecnologia e sono la forza trainante di tutte le innovazioni. In cambio, offriamo un ampio margine di manovra, processi decisionali brevi e ottime prospettive per il futuro. I nuovi membri del team vengono integrati rapidamente, ascoltati fin dall'inizio e incontrano colleghi provenienti da 13 nazioni a cui si può chiedere davvero tutto. Permettiamo gli errori e impariamo da essi.

LA NOSTRA OFFERTA

- **Remunerazione** // Retribuzione fissa e variabile al raggiungimento degli obiettivi prefissati e accesso ad ulteriori benefit, Auto aziendale anche per uso privato
- **Equilibrio vita-lavoro** // Orario di lavoro flessibile, 100% home office
- **Salute** // Indennità di fitness al mese, programma di assistenza ai dipendenti per tutti i problemi della vita
- **Famiglia** // fino a 250 € lordi al mese per l'asilo nido
- **Crescita e sviluppo** // processo di onboarding strutturato e stimolante, formazione pratica presso il centro di formazione interno, accesso a Busuu, Allegion Academy e LinkedIn Learning, mentoring su sviluppo e percorsi di carriera
- **Cultura** // Spirito contagioso, gerarchie piatte, grande disponibilità e coesione, molti grandi eventi

In questo modo consentiamo la libertà creativa e l'innovazione continua. Riconosciamo e promuoviamo talenti di ogni provenienza ed età, indipendentemente dal fatto che si tratti di persone che cambiano carriera, che si reinseriscono o che sono nuove nel settore: l'importante è essere curiosi, alla mano e aperti alle novità.

SEI INTERESSATO?

Il ruolo di Area Sales Manager in SimonsVoss sembra il passo ideale per la vostra carriera?

Allora **Sylvia Martínez** non vede l'ora di conoscervi. Inviateci la vostra candidatura dettagliata (in inglese), le vostre aspettative salariali e la prima data di inizio possibile : career-simonsvoss@allegion.com

SimonsVoss Technologies GmbH | Feringastrasse 4 | 85774 Unterföhring |
Germany | Phone +49 89 99228 0
www.simons-voss.com/karriere

Non siete sicuri che la vostra esperienza sia perfetta per il lavoro?

In SimonsVoss ci impegniamo a creare un ambiente di lavoro diversificato, inclusivo e autentico. Quindi, se siete interessati a questa posizione, ma la vostra esperienza non corrisponde perfettamente a tutto ciò che è descritto nella descrizione del lavoro, dovete comunque candidarvi. Potreste essere il candidato giusto per questa posizione.